



## CAIA : une gestion efficace grâce à la Ligne 100 et au décisionnel

La CAIA est une coopérative agricole d'insémination bovine qui couvre les départements de la Vendée et de la Charente Maritime à travers un réseau de 14 permanences (10 en Vendée et 4 en Charente Maritime) . La CAIA gère environ 3 200 clients (des éleveurs) pour un chiffre d'affaires de 6,5 millions d'euros.

L'effectif de la CAIA est d'environ 85 salariés, dont 60 techniciens de terrain (les inséminateurs).



En 2002, la CAIA souhaite s'équiper de logiciels de Gestion Commerciale et de Comptabilité plus performants. Son choix se porte alors très rapidement vers [MISMO Informatique](#) et les produits [Sage](#) Ligne 100, dont elle est déjà équipée depuis quelques années pour la gestion des Immobilisations et de la Paie.

« Les applications Sage que nous utilisons déjà nous apportaient une **totale satisfaction**, nous avons donc décidé de continuer notre collaboration avec [MISMO Informatique](#) et les logiciels Sage. De plus, les fonctionnalités de la Comptabilité 100 répondaient très bien à **nos besoins : développer notre comptabilité analytique et rationaliser notre facturation** » indique Christian Charron, Responsable Administratif et Financier.

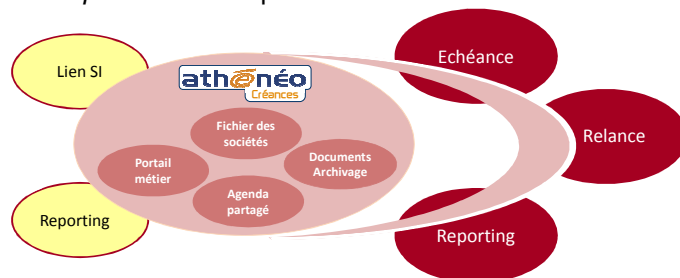
La facilité de consultation des comptes tiers, généraux ou analytiques, la **convivialité du logiciel** et la personnalisation des menus qui permet à chaque utilisateur d'aller à l'essentiel selon ses propres besoins ont également séduits la CAIA.

La mise en place de la Gestion Commerciale 100 a permis de mieux gérer la facturation. En effet, auparavant, les factures étaient réalisées par les agents de terrain sans suivi individuel des comptes tiers. Aujourd'hui, toute la facturation est centralisée (24 000 factures par an) afin de gérer avec plus d'efficacité les comptes tiers et de **centraliser toutes les informations stratégiques au sein d'une base de données unique**.

« *MISMO Informatique a développé pour nous une interface entre notre logiciel technique et la Gestion Commerciale Sage 100. Cela nous permet de gagner du temps et d'éviter les erreurs en éliminant une bonne partie des ressaisies car 50 000 lignes par mois sont transférées automatiquement* », explique Christian Charron.

**L'interopérabilité et la complémentarité des produits Sage** Comptabilité et Gestion Commerciale permet de générer automatiquement les écritures comptables à partir des factures et donc de **gagner beaucoup de temps**.

« Nous utilisons aussi le logiciel Moyens de Paiement 100 car nous avons fait le choix de **promouvoir le prélèvement automatique auprès de nos clients afin de limiter la saisie manuelle**. Ceux-ci ont bien adhéré puisque nous sommes maintenant à plus de 60% de notre CA en prélèvement » précise Christian Charron.



Couverture fonctionnelle d'ATHENEO Créances



### En bref

#### La solution

Mise en place par MISMO Informatique des logiciels Sage **Gestion Commerciale 100 Pack+ 10 postes SQL**, **Comptabilité 100 Pack+ 4 postes SQL**, **Moyens de paiement 100 monoposte SQL**, **Paie 100 Pack+ 4 postes SQL**, **Immobilisations 100 monoposte SQL**, d'[ATHENEO Créances](#) et de **My Report**.

#### Les bénéfices

- Comptabilité analytique fine
- Centralisation des informations et sécurité
- Gain de temps : 600 000 ressaisies en moins / an
- Amélioration du recouvrement de créances et de la trésorerie
- Prise de décision facilitée grâce au décisionnel

Au départ toutes les applications [Sage](#) de la CAIA était en base propriétaire. Mais avec la centralisation de la facturation, les volumes de lignes traitées sont devenus très importants. La CAIA est alors passée à la version SQL sur l'ensemble de ses produits Sage pour **bénéficier de la rapidité, de la sécurité et de l'ouverture de la base de données SQL**.

Afin d'optimiser la gestion de ses créances, la CAIA a déployé en 2006 **le logiciel de gestion de recouvrement [ATHENEO Créances](#)** en interface avec la Comptabilité 100 SQL.

« *ATHENEO Créances, logiciel développé par MISMO Informatique, nous permet d'être plus réactifs dans le traitement de nos créances et d'assurer un meilleur suivi de nos impayés* », commente Christian Charron.

Et depuis quelques mois, pour affiner les analyses de son activité, la CAIA utilise **l'outil décisionnel My Report** de l'éditeur Report One, logiciel préconisé par MISMO Informatique.

« *Cela faisait presque 1 an que nous étions à la recherche d'un outil de reporting. Mais toutes les applications que nous avons vues étaient trop chères et demandaient un niveau de connaissance informatique élevé. Après avoir testé la version d'évaluation de My Report pendant 1 mois, j'ai été convaincu que c'était le produit qu'il nous fallait* ».

En effet, [MISMO Informatique](#) n'a pas manqué d'arguments pour convaincre la CAIA que My Report correspondait à ses besoins en décisionnel : **facilité de mise en œuvre et d'utilisation, convivialité, prix abordable, récupération simple des données** provenant des différents outils déjà en place.

« *Grâce à la mise en place de toutes ces applications, nous avons pu affiner notre comptabilité analytique et ainsi faire face aux demandes toujours croissantes d'analyse de notre activité. Nous avons également amélioré le suivi de nos créances et parallèlement, avec le développement des prélèvements automatiques, notre trésorerie* », conclut Christian Charron.